

Klartext statt Missverständnis – Kommunikation, die ankommt

In dem Seminar lernen Sie, klare, verbindliche Aussagen zu formulieren und Botschaften auf den Punkt zu bringen. Sie erhalten Werkzeuge, um Ihren Stil an unterschiedliche Gesprächspartner anzupassen und für schwierige Gespräche gerüstet zu sein.

Es geht um Klarheit, Verbindlichkeit und Wirkung.

Themen

Verbindlichkeit in der Kommunikation

- Was bedeutet Verbindlichkeit in Gesprächen?
- Wie formuliere ich klare Aussagen?

Die Bedeutung einer klaren Kernbotschaft

- Warum ist eine klare Kernbotschaft wichtig?
- Wie reduziere ich meine Aussagen auf das Wesentliche?

Der Nutzen für den Gegenüber ist entscheidend

- Warum und wie hören Menschen zu?
- Wie kann ich meinen Kommunikationsstil auf die Bedürfnisse meines Gegenübers anpassen?

Praxisbeispiele

- Anpassung an verschiedene Gesprächspartner
- Kommunikation mit Führungskräften, Juristen oder Entscheidern
- Gesprächssituationen mit spezifischen Herausforderungen

Persönliche Tipps & Checklisten für deinen Alltag

Teilnehmerstruktur

*Fach- und Führungskräfte, die in
Gesprächen überzeugen wollen*

Dozent

Uwe Bauer

Coach, Berater, Trainer

Seminardaten

Seminarnummer
010.212/26-01

Termin
10.06.2026; 08:30 bis 16:00 Uhr

Anmeldeschluss
20.05.2026

Entgelt
Zweckverbandsmitglieder
213,00 €

Nichtmitglieder
225,00 €